

新聞稿 (即時發佈)

## 力豐(集團)有限公司公佈 2003 年全年業績 營業額及股東應佔溢利分別上升 15%及 10%

(香港，2004 年 3 月 28 日) – 主要從事銷售先進生產設備及精密工具的力豐(集團)有限公司(「力豐」或「集團」)(股票編號：387)公佈截至 2003 年 12 月 31 日止全年業績。集團營業額上升 15%至\$519,675,000 港元，股東應佔溢利上升 10%至\$31,028,000 港元。(2002：營業額 451,967,000 港元及股東應佔溢利 28,204,000 港元)

董事會宣佈派發截至 2003 年 12 月 31 日止末期股息總額\$18,000,000 港元，每股普通股為 9 港仙。

力豐主席及董事總經理李修良先生表示：「本集團欣然公佈自 2003 年 7 月上市後的首個全年業績報告。儘管期內發生伊拉克戰事及爆發非典型肺炎，集團仍能保持穩健的業務增長。憑藉集團逾 37 年的穩固基礎及龐大分銷網絡，集團於回顧期內進一步鞏固於中國及香港市場的地位。中國工業發展一日千里，蘊藏無限商機，集團定必竭盡所能，為顧客提供優質的生產設備，為集團未來的業務締造佳績。」

於回顧期內，中國超越香港成為集團最大的市場。中國及香港分佔集團整體營業額的 46%及 44%。集團於中國東部的業務持續表現強勁，錄得年度增長率 31%。

於 2003 年 9 月初，集團宣佈與全球最大精密測量儀器生產商日本三豐公司(「三豐」)成立合資企業 – Leepport Metrology Corporation，資產總額達 700 萬美元。成立合資企業除了在雙方合作 36 年的基礎上加深合作伙伴關係外，更標誌著力豐於拓展中國精密測量儀器市場跨進一大步，於回顧期內，帶動集團精密測量儀器的營業額錄得年度增長率 31%。

李先生續稱：「中國作為『世界工廠』，工業生產設備的投資將會大幅攀升。世界各地著名的廠商均陸續把其生產總部遷往中國市場。集團於中國市場已建立強大的基礎及實力，將會繼續拓展國內的業務，攫取龐大的商機。」

自 2003 年下半年度，機床及電子生產設備的需求與日俱增。集團將致力壯大銷售及市場推廣隊伍，拓展集團於中國的市場佔有率。2004 年，集團將於中國深圳、蘇州、武漢及大連開設代表辦事，增加集團於國內市場業務的覆蓋範圍。隨著亞洲地區經濟的復甦，集團亦會致力拓展台灣及東南亞市場。

中國汽車市場高速發展為集團帶來龐大商機。集團多元化的產品，包括 CNC 車床及加工中心、切削刀具、測量儀器、產品設計及電子生產設備，將可應付中國汽車業對於製造零件、模組及電子元件的強大需求。

隨著內地與香港簽署更緊密經貿關係安排(「CEPA」)，集團將會積極探討於中國成立貿易公司的可行性，以提升集團銷售及分銷生產設備的毛利率。集團亦會尋求與國際知名的供應商建立夥伴關係，利用集團鄰近中國市場的地理優勢，降低生產成本，共同生產質優價廉的生產設備。

李先生總結：「展望將來，集團將會繼續鞏固中國的業務，並致力於拓展產品及市場多元化。中國入世及 CEPA 將衍生龐大商機。我們有信心集團業務可保持增長勢頭，勇創高峰，為股東帶來理想的回報。」

#### **有關力豐(集團)有限公司(股票編號: 387)**

力豐於 1967 年成立，主要從事機床及相關產品，以及電子生產設備的貿易及安裝，多年來一直與全球著名的供應商建立穩固關係，提供一系列廣泛的產品及增值服務。力豐的宗旨是不斷引入先進的機械設備及技術，為客戶提供最優質的服務。2003 年 9 月，力豐與日本三豐公司成立合資企業 Leeport Metrology Corporation，資產總額達 700 萬美元，拓展中國精密測量儀器市場。

– 完 –

此新聞稿由 PR ASIA Consultants Limited 代表力豐(集團)有限公司發佈。

如欲垂詢，請聯絡 PR ASIA Consultants Limited:

余奧倫 / 鄭堅楚

電話：(852) 2586 1638 / 2802 2738

傳真：(852) 2583 9138

電子郵件：patrick.yu@prasia.net / danny.cheng@prasia.net