實際業務發展的比較

載於日期為二零零零年二月十六日的招股章程內的業務目標與截至二零零二年六月三十日六個月期間的實際業務發展的比較

業務目標	實際業務發展
收益及業務發展	
• 繼續自上個期間已開展的業務	• 繼續獲批承建公眾數據網絡的項目。獲得廣西中國電信27,700,000港元的合約及河北中國電信批出26,900,000港元的合約，標誌著本集團已成功踏足兩個新地區，使集團的客戶群由16個省、市自治區擴展至18個
• 繼續在國內提高來自綜合數據網絡（包括數碼數據網絡及幀中繼/ATM、互聯網存取設備、流動網絡方案、寬帶流動數據方案）的銷售，以及把握中國加入世貿所帶來的商機	• 客戶繼續採用綜合數據網絡的概念，而本公司並取得包括湖南中國電信20,200,000港元，山東中國電信8,900,000港元及貴州中國電信11,100,000港元等合約
• 於國內進行 SDH 系統的 IP 協定銷售以創造生意額	• 向電訊服務供應商推廣 SDH 的 IP 已展開
• 在中國法律許可情況下，擴大在中國經營的數據通訊服務範圍	• 正就於中國推出數據通訊服務的商業模式進行研究
技術及工支援	
• 擴展中國的培訓設施	• 暫緩擴充計劃，因廣州現有的培訓設施已足以應付向客戶及內部技術工程師提供培訓
研究與開發	
• 繼續自上個期間已展開的研究及開發活動	• 通過 Vodatel Crossland，為其他公司的 IP 路由器及 IP 交換機提供接口，接駁至網絡管理系統，VCMS，使該系統能夠處理更多公司的設備所發送的數據
• 研究第三代流動通訊應用程式	• 與 LG TOPS 聯手研究第三代流動通訊技術及應用的市場發展

業務目標

收購、合營及合作

- 繼續開拓中國及海外的合作機會

附屬公司、代表辦事處及分公司

- 落實上個期間的決定

實際業務發展

- 在亞太區選定的國家尋求與不同的業務夥伴進行合作的機會

- 正在檢討中，並與進軍亞太區的步伐一致