

## 2014 年全年營業額增長 10.1%至人民幣 111.98 億元 股權持有人應佔溢利上升 4.5%至人民幣 10.23 億元

\* \* \* \* \*

(香港，2015 年 3 月 20 日) - 中集安瑞科控股有限公司(「中集安瑞科」，連同其附屬公司統稱「本集團」)(股份代號: 03899.HK)欣然公佈截至 2014 年 12 月 31 日止全年業績。

中集安瑞科董事長趙慶生先生表示：「2014 年對中集安瑞科而言充滿挑戰，惟本集團展現其核心競爭優勢的實力，以穩健的財務表現為本年劃上句號。本集團致力成為全球領先的能源、化工及液態食品行業專用裝備製造商和項目工程服務供應商。」

### 經營表現

由於本公司於 2014 年從主要股東中國國際海運集裝箱(集團)股份有限公司收購南通中集大型儲罐有限公司，需按香港會計師公會頒佈的會計指引第 5 號對該收購進行賬務處理，因此本文中 2013 年之比較數字經已重列。

本公司股權持有人應佔溢利上升 4.5%至人民幣 1,023,330,000 元(2013 年：人民幣 979,595,000 元)。每股基本盈利及每股攤薄盈利分別為人民幣 0.529 元(2013 年：人民幣 0.509 元)及人民幣 0.519 元(2013 年：人民幣 0.498 元)。

儘管由於中國宏觀經濟情況及天然氣價格改革，能源裝備分部於 2014 年上半年暫時升勢放緩，惟下半年錄得反彈，且全年收入與 2013 年相比保持穩定。受惠於全球經濟逐漸復蘇，化工裝備分部營業額錄得溫和增幅。由於 2012 年收購了 Ziemann 集團若干資產，液態食品裝備分部從設備生產業務拓展至交鑰匙工程解決方案供應商，所以獲得大量新訂單，液態食品裝備分部營業額錄得蓬勃增長。因此，本集團 2014 年的營業額較去年增加 10.1%至人民幣 11,197,670,000 元(2013 年：人民幣 10,171,813,000 元)。

能源裝備繼續為本集團最高營業額的分部，其營業額維持穩定於人民幣 5,422,026,000 元(2013 年：人民幣 5,371,550,000 元)，佔整體營業額 48.4%(2013 年：52.8%)。年內，LNG 產品為該分部的主要收益來源，而 EPC 項目的收益貢獻則穩步上升。

化工裝備分部之營業額較上一年度上升 7.1%至人民幣 3,313,910,000 元(2013 年：人民幣 3,092,929,000 元)，佔整體營業額 29.6%(2013 年：30.4%)，成為本集團第二高營業額的分部。

液態食品裝備分部之營業額上升 44.2%至人民幣 2,461,734,000 元(2013 年：人民幣 1,707,334,000 元)，對本集團整體營業額之貢獻由去年 16.8%升至 22.0%。

經考慮本集團的持續業務增長及長線未來發展後，董事會欣然建議就 2014 年派發更高股息，以反映本集團致力提升股權回報率。董事會建議派發 2014 年末期股息每股普通股 0.195 港元(2013 年：0.12 港元)，惟須待股東於即將舉行之股東週年大會上批准。

## 前景

### 能源裝備

2014年，天然氣行業最重大的事項包括中國政府推行天然氣價格改革以及國際石油價格大幅下降。2015年2月28日，中國國家發展和改革委員會宣佈調整非居民用天然氣的城市門站價格，存量氣價格與增量氣價格並軌結合。自2015年4月1日起，存量氣價格每立方米提高人民幣0.02至0.04元，而增量氣價格則每立方米大幅降低人民幣0.44元。上述措施明顯表明中國政府決心於短期內調低天然氣價格水平，令天然氣對比其他替代燃料具有競爭力。倘若未來油價持續處於低位，預期中國政府將繼續沿用氣價並軌公式，保持天然氣價格在中國的競爭力。本集團相信其能源裝備分部將受惠於近期天然氣價格下調，惟天然氣行業於2015年仍繼續面臨挑戰。由於天然氣相比其他化石燃料更具實在的環保效益，加上中國政府訂有支持天然氣利用的政策，故本集團對中國天然氣行業的長線前景充滿信心。本集團能源裝備分部將積極實行營銷策略，推廣其於中國及海外市場的業務，同時探索更多新的收入來源，例如發掘能源相關行業的商機等。

在油價低迷的環境下，本集團認為有交易商機可按更合理收購成本拓展業務。倘出現可形成良好戰略契合的收購機會，而收購價亦合宜，能源裝備分部將考慮有關收購機會。本集團已做好充份準備應對不明朗因素，並會將挑戰化為發展機遇。

### 化工裝備

化工業佔全球國內生產總值比重甚大，與宏觀經濟環境息息相關。隨着全球經濟逐步復蘇，本集團以罐式集裝箱為主要產品的化工裝備分部近年亦錄得溫和增長。本集團預計於2015年，標準罐式集裝箱業務或會隨化工市場的週期性質而有所波動。

本集團化工裝備分部將透過控制生產成本、改善質量及提升經營效益，繼續致力維持其於罐式集裝箱製造業務的領先地位。為求達到穩健、可持續的收入增長，化工裝備分部將加大力度研發特種及高端罐式集裝箱如LNG罐式集裝箱。

### 液態食品裝備

本集團液態食品裝備分部致力將其業務和營運架構與於2012年自Ziemann集團收購的資產整合，從而擴闊其業務組合，不僅為啤酒及其他液態食品製造商提供加工裝備，亦為其客戶提供全面交鑰匙工程解決方案。該分部於2014年的業績令人鼓舞，本集團預期該分部於2015年會繼續按良好的步伐錄得增長。

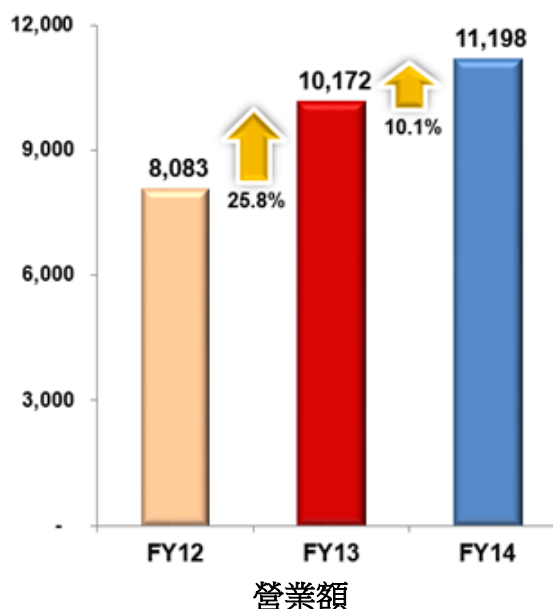
此外，透過於2014年下半年收購南通大罐，液態食品裝備分部已擴大其於持續增長的中國市場的據點。該項收購亦有助有關分部向中國引入歐洲的先進生產技術和自動化加工技術。

趙慶生董事長總結說：「本人謹此感謝其他董事會成員、管理層及僱員不斷努力作出貢獻，亦向股東、客戶、供應商及業務伙伴一直以來的支持致以由衷謝意。本公司未來的發展基石堅固，我很有信心，我們優秀的領導將帶領本集團向前邁進，為股東帶來更佳的回報。」

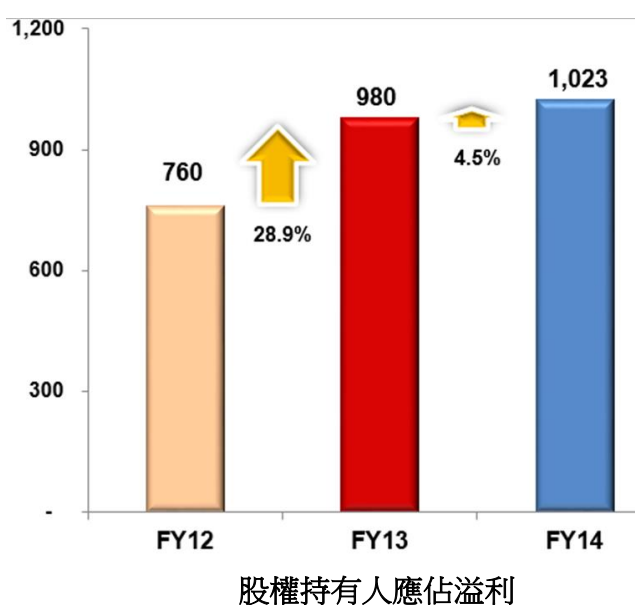
## 財務摘要

人民幣千元	2014 年	2013 年 (重列)	變動
營業額	11,197,670	10,171,813	+10.1%
毛利	2,100,591	2,075,366	+1.2%
EBITDA	1,411,734	1,417,269	-0.4%
經營溢利	1,216,924	1,230,512	-1.1%
年度溢利	1,035,063	987,740	+4.8%
股權持有人應佔溢利	1,023,330	979,595	+4.5%
每股盈利 – 基本	人民幣 0.529 元	人民幣 0.509 元	+3.9%
每股盈利 – 攤薄	人民幣 0.519 元	人民幣 0.498 元	+4.2%
每股淨資產	人民幣 3.167 元	人民幣 2.815 元	+12.5%
末期股息	0.195 港元	0.120 港元	+62.5%

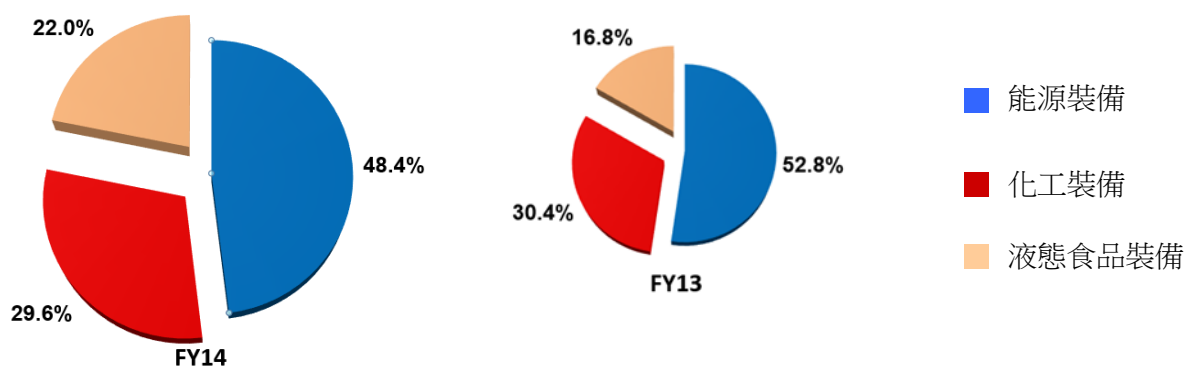
人民幣百萬元



人民幣百萬元



## 分部銷售



## 中集安瑞科控股有限公司

中集安瑞科主要從事廣泛用於能源、化工及液態食品三個行業的各類型運輸、儲存及加工裝備的設計、開發、製造、工程及銷售，並提供有關技術保養服務。

各業務分部的主要產品包括：能源裝備分部有CNG高壓瓶式壓力容器、LNG車載瓶、CNG及LNG拖車、LPG拖車及儲罐以及天然氣加氣站系統；化工裝備分部有化學液體、液化氣體及低溫液體的罐式集裝箱；液態食品裝備分部則有不銹鋼加工罐及儲罐。各分部均提供項目工程服務。

### 新聞垂詢：

電話 : (852) 2528 9386  
傳真 : (852) 2865 9877  
電郵 : ir@enric.com.hk  
網址 : www.enricgroup.com  
投資者關係連結 : www.irasia.com/listco/hk/enric

截至 2014 年 12 月 31 日止年度業績公告可於本公司投資者關係連結 [www.irasia.com/listco/hk/enric](http://www.irasia.com/listco/hk/enric) 下載。