

【新聞稿-即時發佈】

CIMC | 中集安瑞科

(股份代號：3899)

中集安瑞科公佈 2019 年中期業績
收益上升 16.5% 核心淨利潤增長 32.5%

財務摘要

	截至 6 月 30 日止六個月		變幅
	2019 年 人民幣千元	2018 人民幣千元	
收益	6,584,418	5,649,719	16.5%
經營溢利	505,899	434,256	16.5%
期間溢利	387,433	314,647	23.1%
股東應占溢利	382,879	308,353	24.2%
核心淨利潤 *	411,559	311,431	32.5%
	人民幣	人民幣	
每股盈利-基本	0.196 元	0.159 元	23.3%
每股盈利-攤薄	0.193 元	0.157 元	22.9%

*股東應占溢利扣除股權激勵費用

(2019 年 8 月 22 日，香港訊) – 中集安瑞科控股有限公司 (「中集安瑞科」連同其附屬公司統稱「集團」，香港股份代號：3899) 今天欣然公佈截至 2019 年 6 月 30 日止未經審核之中期業績。

中集安瑞科董事長兼執行董事高翔先生表示：「集團于本年度中期業績再次交出一張亮麗的成績表，集團於各項業務表現突出。因此，本集團 2019 年度中期收益上升 16.5% 至人民幣 6,584,418,000 元 (2018 年同期：人民幣 5,649,719,000 元)。」

經營表現

本公司股東應占溢利上升 24.2% 至人民幣 382,879,000 元 (2018 年同期：人民幣 308,353,000 元)。每股基本盈利及每股攤薄盈利分別為人民幣 0.196 元 (2018 年同期：人民幣 0.159 元) 及人民幣 0.193 元 (2018 年同期：每股攤薄盈利為人民幣 0.157 元)。扣除股權激勵費用影響後的核心淨利潤急升 32.5%

至人民幣412,000,000元（2018年同期：人民幣311,000,000元）。

清潔能源分部之收益上升24.0%至人民幣3,120,071,000元（2018年同期：人民幣2,516,134,000元）。主要原因為LNG車載瓶、船用LNG燃料罐及CNG加氣站等應用裝備營業額上升。該分部仍為本集團最高收益的分部，占本集團整體收益47.4%（2018年同期：44.5%）。

化工環境分部之收益上升13.7%至人民幣1,932,867,000元（2018年同期：人民幣1,699,997,000元）。原因是罐式集裝箱銷量上升及美元升值。該分部占本集團整體收益29.4%（2018年同期：30.1%）。

液態食品分部之收益於年內增長6.9%至人民幣1,507,136,000元（2018年：人民幣1,410,177,000元），主要因過往年度訂單量增加，加上部分由於收購DME業務所致。該分部占本集團整體收益22.9%（2018年同期：25.0%）。

前景

清潔能源分部

天然氣是有效治理大氣霧霾、推進中國能源生產和消費革命向縱深發展的重要抓手。按照《天然氣發展十三五規劃》、《加快推進天然氣利用》等政策檔，將逐步將天然氣培育成為中國現代清潔能源體系的主體能源之一。

據國家發展改革委資料，2019年上半年中國天然氣用氣需求平穩增長，全國天然氣表觀消費量1,493億立方米，同比增長10.8%。中國為了保證高峰期的能源的穩定供應，提高供應彈性，會進一步加強能源儲備，完善儲運等基礎設施的建設工作。另外在2019年6月25日，國家發展改革委發佈了《關於做好2019年能源迎峰度夏工作的通知》，是國家發展改革委首次以檔的形式明確LNG罐箱可以作為儲氣調峰設施，用來履行儲氣責任。

基於全球海事組織IMO對船舶排放的環保政策將於2020年實施，全球範圍越來越多船舶採用LNG為清潔燃料以符合排放要求，因此對LNG加注船、LNG運輸船、LNG動力船改造、船用燃料罐及其供氣系統有較好的市場需求。受益於以上多方利好消息，我們認為本集團的清潔能源板塊整體受益，長期看將保持穩定快速發展。

著眼未來，為順應世界低碳經濟發展及清潔能源應用提速所帶來的諸多重大發展機遇，該分部將進一步整合海外能源業務，並在清潔能源領域，例如水上液化氣儲運、LNG動力船改造、船用燃料罐及其供氣系統、智慧化產品及後市場服務、電子氣集裝箱、氫能源開發與利用等新的業務鏈領域加大資源投入，並考慮與行業內領先企業展開合作以獲取新的增長機會。

化工環境分部

過往幾年，全球租賃商大量投資於化工罐箱，需求屢創新高。罐箱需求有自然增長和替代性增長。儘管每年需求有一定波動，但總體趨勢預期將相對平穩。長遠來看，隨著全球經濟逐步企穩以及新興市場的發展，全球的化工產業長遠仍將保持平穩增長態勢。另外，隨著化工行業發展，新化工介質和衍生介質逐漸增多，特種罐箱市場預計有較明顯的增長。

目前歐美發達國家市場已過渡到穩定增長階段，新興市場的罐箱需求將隨著當地化工行業傳統運輸方式的替代與升級，以及對危險品安全、綠色和高效運輸的高度關注呈逐步增長趨勢，從而推動全球罐

箱市場維持一定的增長。

儘管中美貿易摩擦帶來一定挑戰，但罐式集裝箱並未被美國政府列為額外加征關稅的產品，目前為止該產品仍享有零關稅。

未來策略上，本集團化工環境分部將繼續加大技術研發和市場開拓力度，在鞏固標準罐式集裝箱的市場領先地位的前提下，大力拓展特種罐式集裝箱的應用領域。通過打造共贏、敏捷、優質的供應鏈，構建全方位、全生命週期的客戶夥伴關係，全面升級製造能力等多項舉措，進一步鞏固罐箱業務的綜合競爭力，保持行業領先地位。

液態食品分部

透過「ZiemannHolvrieka」、「Briggs」及「DME」等知名品牌，本集團液態食品分部具備全球領先的釀酒、釀酒設備及蒸餾飲料設計、製造及專案工程能力、優秀業績及全球品牌影響力，具有競爭優勢。同時，該分部在歐洲及中國同時設有生產線，具備較強的生產、採購、運營和區域市場全球協調能力。

Briggs 的整合已收到成效，協助該分部擴大在南北美洲及中國市場蒸餾加工及醫學製藥市場的規模。該分部未來將繼續積極探討在該等市場的業務發展，力爭創造更多的收入和利潤增長。此外，本集團於 2019 年 3 月 5 日購買 DME 集團的若干資產，加強此分部於精釀啤酒行業供應的地位。

未來，液態食品分部將利用核心技術和 EPC 總包優勢，從縱向啤酒產業鏈和橫向液態食品業務的雙維度發展，拓展全球市場和非啤酒類食品裝備和工程業務。另外，液態食品分部持續檢視其發展策略，積極探索更多業務機遇，充分利用該分部的能力，提升其業務定位。

高翔董事長總結說：「中集安瑞科亮麗的成績得來不易，在此，感謝股東、客戶、供應商及業務夥伴一直以來的信任和支持。我們相信在 2019 年下半年，本公司在清潔能源、化工環境和液態食品領域會有許多成長機會，實現全年增長。雖然 2019 是充滿挑戰的一年，但公司會繼續保持領先地位。本集團會把握市場機遇，創造佳績，為股東創造最大回報。」

關於中集安瑞科控股有限公司

中集安瑞科立足清潔能源、化工環境、液態食品行業，為客戶提供運輸、儲存、加工的關鍵裝備、工程服務及系統解決方案，其行銷網路覆蓋全球。經過近十年的穩健發展和積澱，中集安瑞科現已成為業內具有領先地位的集成業務服務商與關鍵設備製造商：ISO 液體罐箱產銷量、高壓運輸車產銷量居世界前列；低溫運輸車及低溫儲罐市場佔有率國內領先，LNG 接收站大型儲罐、LNG 加氣站模組化產品及 CNG 加氣站在國內市場佔有率均排名前三。如欲獲得更多資料，請流覽 <http://www.enricgroup.com/>。

如有查詢，請聯絡達博思傳訊顧問有限公司

傅寶琳 (Pauline Fu) 電話：(852) 37522674 電郵 E-mail：pfu@lbs-comm.com
駱梓浩 (Kevin Lok) 電話：(852) 37522674 電郵 E-mail：klok@lbs-comm.com