



億和公佈二零一六中期業績

儘管二零一六年帶來了極具挑戰的開始
但中國和海外市場仍然充滿機遇

摘要

- 受市場需求放緩的影響，營業額減少至港幣 1,581,110,000 元（二零一五年上半年：港幣 1,761,504,000 元）
- 由於利潤率較高的模具收入減少，加上規模效益下降，毛利率下降至 24.5%（二零一五年上半年：27.4%）
- 匯兌收益和財務收益減少，以及新越南工業園所產生的前期費用同時亦導致純利減少至港幣 22,998,000 元（二零一五年上半年：港幣 118,135,000 元）
- 每股基本盈利為 1.2 港仙
- 中期股息為每股 0.37 港仙，派息比率自 2005 年起維持於純利約 30%
- 淨負債對股本比率下降至 6.4%
- 雖然市場需求暫時放緩，但集團在辦公室自動化設備行業中擁有穩固的領導地位。因此，一旦辦公室自動化設備市場出現復甦迹象，集團無可置疑將成為主要受益者
- 集團亦計劃通過(1)新的越南生產基地、(2)汽車行業的新客戶、(3)積極從中國蓬勃的高科技市場中獲取新業務，以及(4)實施各種成本控制措施來使利潤重拾增長

(香港，二零一六年八月三十日) 億和精密工業控股有限公司（「億和」或「集團」；股份編號：838），宣佈截至二零一六年六月三十日止六個月之中期業績。

於二零一六年底投產後，越南新工業園將提供新的收入來源

集團因獲得辦公室自動化設備行業的主要客戶之邀請而在越南海防建立了新的工業園。該新工業園佔地面積約為 37,000 平方米，建築面積約為 12,000 平方米，目前工程已接近尾聲，並計劃於二零一六年底投產。越南新工業園投產之後，將有助集團從一個新的海外市場中獲得額外的收入來源。此外，雖然越南新工業園在投產初期將集中服務辦公室自動化設備市場，但由於越南也是全球知名的高端消費類電子產品之生產中心，因此越南新工業園能够在稍後將其業務拓展至包括高端消費類電子產品等的其他行業。

汽車業務持續發展，新客戶預期將於二零一七年起帶來收入

期內，集團主要由位於重慶、武漢及中山的汽車工業園所營運的汽車業務繼續取得進展。其中值得注意的是，集團期內再次獲得國內一個著名汽車製造商頒發「優秀供應商」獎項，這是集團四年前成為他們的供應商後，連續第四年獲他們頒發的獎項。這不但可加強雙方的業務夥伴關係，

更為集團提供了重要的履歷，協助集團在汽車行業爭取其他新訂單。期內集團更積極在汽車行業內開發新客戶，以擴闊客戶基礎。新客戶包括在重慶設有新廠房的另一個主要汽車製造商以及其他國際性的一級汽車供應商，預期他們將於二零一七年起為集團帶來收入貢獻。

鞏固技術優勢，使集團能受惠於中國將更專注製造高端產品的趨勢

儘管工資持續上升，但中國勞動力的技術和生產力在近年亦進步至前所未有的水平。因此，雖然近年低端製造商陸續從中國遷往其他發展中國家，但中國對於生產優質和精密產品的公司，例如集團辦公室自動化設備行業的客戶而言仍然極具吸引力，而預期中國亦將成為其高端產品型號的主要生產中心。與此同時，集團出色的產品品質和工程能力已在行業內建立了極佳的聲譽，而品質和工程能力對於高科技產品來說至關重要，因此近年中國本地的高科技公司陸續冒起，將為集團的高端消費類電子產品業務帶來龐大的新商機。為了受惠於中國將更專注製造高端產品的趨勢，集團期內繼續積極鞏固其技術優勢，包括加強自動化生產及提高生產人員中工程師的比例等。

致力優化資源和控制成本

期內，集團繼續實施各種成本控制措施和優化人員，以應付國內不斷上升的工資水平及提升生產力。集團仔細檢討各部門的職能，並重新分配行政責任以優化表現，同時在生產線上引進創新的自動化方案及自動化設備。因此，儘管集團正在興建新的越南工業園，但總員工人數依然由二零一五年十二月三十一日的8,804名，減少至二零一六年六月三十日的8,658名。此外，為了把資源集中於核心的製造業務，集團在二零一六年八月將其於深圳小額貸款公司中所擁有的股權由60%降至40%。集團繼續致力維持穩健的財務狀況，而期內集團的淨負債對股本比率亦下降至6.4%。

二零一六年為集團帶來極具挑戰的開始。由於訂單減少，集團的總營業額下降10.2%至港幣1,581,110,000元。此外，集團一般在客戶的新產品開發階段為客戶製造模具，但由於客戶的新產品開發活動減慢，導致來自生產模具（利潤率較高的產品）的收入佔集團總收入的比例減少，加上營業額減少引致規模效益下降，毛利率下降至24.5%。另一方面，為了降低人民幣匯率波動的風險，集團於二零一五年下半年把大部份人民幣銀行存款轉換為港幣及美元存款。雖然有關措施可保障集團免受人民幣匯率波動的影響，但同時亦導致期內集團的匯兌收益下降至港幣3,266,000元（二零一五年上半年：港幣14,788,000元），而港幣及美元的存款利率較人民幣存款低，故財務收益亦減少至港幣1,917,000元（二零一五年上半年：港幣8,681,000元），加上集團越南新工業園在期內產生前期費用港幣4,083,000元，因此儘管集團已實施多項成本控制措施，但純利仍減少80.5%至港幣22,998,000元。

億和控股主席張傑先生表示：「展望未來，預期中國經濟增長將繼續放緩，而全球經濟復甦依然存在不明朗的因素，因此二零一六年下半年對製造業而言仍將充滿挑戰。然而，市場依然不乏機會。多年來，集團投入大量資源改善技術和優化工程團隊，使我們在中國精密工程及創新生產解決方案的領域中獲得了領導者的聲譽，由於產品質素和工程能力對於高科技產品而言非常重要，因此相信中國高科技行業的迅速發展將為集團帶來許多新的商機。此外，越南新工業園投產之後，將令集團能夠從一個新的海外市場中獲得額外的收入來源。同時，集團出色的生產服務已獲得知

名汽車製造商的認可，為我們提供了重要的履歷去拓展汽車行業內的其他新客戶，因此預期集團的汽車業務將有蓬勃的發展。」

張先生總結：「與此同時，雖然市場需求暫時放緩，但集團在辦公室自動化設備行業中擁有穩固的地位，其客戶群包括領導市場的所有主要品牌。因此，一旦辦公室自動化設備市場出現復甦迹象，集團無可置疑將成為主要受益者。最後，我們將繼續實施各種成本控制措施及自動化生產，藉此提升生產力，並致力維持穩健的財務狀況。因此儘管集團面臨各種挑戰，我們對集團的前景依然深具信心。」

~ 完 ~

有關億和精密工業控股有限公司

億和是垂直整合的精密金屬和塑膠模具及零部件製造服務供應商。集團現有的主要服務包括(i)設計及製造精密金屬沖壓和塑膠注塑模具；(ii)使用為客戶獨特設計的精密金屬沖壓和塑膠注塑模具來製造精密金屬沖壓和塑膠注塑零部件；(iii)金屬零部件之車床加工；及(iv)利用自動化方式，如激光焊接技術等，將集團製造之精密金屬與塑膠零部件組裝成半製成品。

集團之業務模式獨特，有別於一般 OEM 或 ODM。集團的品牌客戶在其產品開發階段一般要求集團與他們一起研發模具，而相關之模具在製成後，大部份寄存在集團之廠房，以用作日後大量製造零部件及半製成品。由於製造精密及具高準確度的模具需要投入大量技術及工程能力，因此大幅提升了集團產品的議價能力。目前，集團業務涵蓋辦公室自動化設備、汽車、高科技及電子消費品市場。

集團現時於中國擁有七個工業園，分別位於深圳、蘇州、中山、重慶及武漢。集團亦正在興建位於越南海防市的新工業園，並將於二零一六年底投產。有關詳情，請瀏覽 <http://www.eva-group.com>。

新聞垂詢：

億和精密工業控股有限公司

黃海曙 +852 2620 6488
傳真: +852 2191 9978

電郵: franciswong@eva-group.com

縱橫財經公關顧問有限公司

龍肇怡 +852 2864 4867
陳凱兒 +852 2114 4990
傳真: +852 2527 1196

電郵: cindy.lung@sprg.com.hk

電郵: kylie.chan@sprg.com.hk