



新聞稿

和記電訊香港控股有限公司 公佈二〇一二年中期業績

智能手機熱潮持續 數據用量不斷上升
帶動營業額強勁增長

摘要：

- 綜合營業額上升 12% 至 67.30 億港元。
- 流動通訊業務的營業額增加 15% 至 52.41 億港元。
- 固網業務的營業額上升 4% 至 17.25 億港元。
- 利息稅項折舊及攤銷前盈利增加 16% 至 14.46 億港元。
- 本公司股東應佔溢利增長 15% 至 5.68 億港元。
- 每股盈利為 11.79 港仙，錄得 15% 增幅。
- 中期股息每股 6.05 港仙，上升 17%。

香港，二〇一二年八月一日 — 和記電訊香港控股有限公司（「本公司」或「集團」；股份代號：215）今天宣佈截至二〇一二年六月三十日止六個月的財務業績。

回顧期內，集團繼續締造強勁的業績。主要受持續的智能手機熱潮，以及不斷上升的數據用量所帶動，集團綜合營業額增長 12%，由二〇一一年上半年的 60.18 億港元上升至二〇一二年同期的 67.30 億港元。服務收入由二〇一一年上半年的 41.44 億港元上升至二〇一二年同期的 42.21 億港元。受市場對智能設備的持續需求所帶動，硬件收入由二〇一一年首六個月的 18.74 億港元增加 34% 至二〇一二年上半年的 25.09 億港元。

利息稅項折舊及攤銷前盈利增幅達 16%，由二〇一一年上半年的 12.43 億港元上升至二〇一二年同期的 14.46 億港元。營業溢利增長 17%，由二〇一一年

上半年的 6.82 億港元上升至二〇一二年同期的 8.01 億港元。二〇一二年首六個月的溢利達 7.04 億港元，較去年同期的 6.00 億港元上升 17%。本公司的股東應佔溢利增長 15%，由二〇一一年首六個月的 4.94 億港元上升至二〇一二年同期的 5.68 億港元。二〇一二年上半年的每股盈利為 11.79 港仙，較二〇一一年同期的 10.25 港仙增加 15%。

董事會宣佈派發二〇一二年上半年的中期股息每股 6.05 港仙（二〇一一年六月三十日：5.16 港仙），或合共 2.92 億港元（二〇一一年六月三十日：2.49 億港元）。董事會預計全年股息達本公司年度股東應佔溢利的 75%。

集團行政總裁黃景輝先生表示：「本公司於二〇一二年上半年繼續保持強勁增長。旗下流動通訊業務 3 已推出 4G 服務，讓客戶盡享高速技術所帶來的各項優勢。固網業務 HGC 亦已展開多項舉措：國際網絡商業務推出世界級互連平台。企業及商業市場業務與科技業內巨擘合作，提供一系列雲端商業服務。此外，住宅市場業務的客戶人數亦隨著全新家居寬頻服務組合的推出而不斷增長。憑藉我們在多個市場所建立的穩固地位，以及以客為先的服務選擇，我們現處於有利位置，盡握目前的各種機遇。」

業務回顧

流動通訊業務 - 香港及澳門

- 營業額上升 15% 至 52.41 億港元。
- 服務收入增至 27.32 億港元，其中本地及漫遊數據收入佔 58%。
- 香港及澳門的總客戶人數上升至 364 萬名，其中 287 萬名為 3G 及 4G 客戶。
- 利息稅項折舊及攤銷前盈利及營業溢利增長 28% 及 26%，分別達 9.92 億港元及 6.75 億港元。
- 綜合後繳客戶每月平均消費上升 8% 至 256 港元。

集團的流動通訊業務於回顧期內持續穩定增長。客戶熱衷於使用智能設備，以及對數據服務的更龐大需求，致使流動通訊業務的營業額由二〇一一年首

六個月的 45.53 億港元上升至二〇一二年同期的 52.41 億港元，增幅為 15%。服務收入由二〇一一年上半年的 26.79 億港元增加至二〇一二年同期的 27.32 億港元，其中本地及漫遊數據收入佔 58%。

截至二〇一二年六月三十日，集團為 364 萬名（二〇一一年六月三十日：335 萬名）香港及澳門客戶提供服務。集團的 3G 及 4G 客戶人數為 287 萬名，合共佔總客戶人數約 79%；使用智能設備的香港 3G 及 4G 後繳客戶佔 58%（二〇一一年六月三十日：49%）。

客戶由使用非智能手機轉用智能手機，加上以客為本的服務計劃於市場面世，均促使客戶使用更多的數據及其他流動通訊服務；這亦帶動每月平均消費穩定增長。綜合後繳客戶每月平均消費由二〇一一年上半年的 238 港元，增加 8% 至二〇一二年同期的 256 港元。與此同時，3G 及 4G 綜合後繳客戶每月平均消費由二〇一一年上半年的 245 港元增加至二〇一二年同期的 253 港元。

受硬件銷售及數據服務營業額增長所帶動，以及審慎的成本控制，利息稅項折舊及攤銷前盈利由二〇一一年上半年的 7.78 億港元上升 28% 至二〇一二年同期的 9.92 億港元。營業溢利亦由二〇一一年首六個月的 5.37 億港元上升 26% 至二〇一二年同期的 6.75 億港元。

二〇一二年上半年的資本開支為 2.72 億港元，而資本開支佔服務收入比率則為 10%。

固網業務 - 香港

- 營業額上升 4% 至 17.25 億港元。
- 網絡商市場的營業額增長 8% 至 9.09 億港元。
- 企業及商業市場的營業額為 4.26 億港元。
- 住宅市場的客戶人數增長穩定。
- 利息稅項折舊及攤銷前盈利及營業溢利分別為 5.10 億港元及 1.82 億港元。

集團固網業務的營業額由二〇一一年首六個月的 16.53 億港元增長 4% 至二〇一二年同期的 17.25 億港元。網絡商市場仍為最大的收入來源，其收入由二〇一一年上半年的 8.45 億港元增加 8% 至二〇一二年同期的 9.09 億港元。企業及商業市場於二〇一二年上半年的收入為 4.26 億港元，而二〇一一年同期則為 4.13 億港元。住宅市場的客戶人數增長穩定；唯激烈的價格競爭為收入帶來壓力，住宅市場二〇一二年上半年的收入為 2.88 億港元，二〇一一年同期則為 2.96 億港元。

由於住宅市場競爭激烈，以及在吸納及保留客戶方面的投資增加，利息稅項折舊及攤銷前盈利由二〇一一年上半年的 5.19 億港元微跌 2% 至二〇一二年同期的 5.10 億港元。與此同時，二〇一二年上半年的營業溢利為 1.82 億港元，二〇一一年同期則為 1.98 億港元。

二〇一二年上半年的資本開支為 2.95 億港元，而資本開支佔收入比率則上升至 17%。

展望

展望未來，集團將視促使客戶採用更高端的服務，尤其將客戶由非智能手機客戶群提升至智能手機客戶群，作為推動流動通訊業務更高增長的重要關鍵。隨著市場不斷湧現連串極具吸引力的智能裝置及流動應用程式，集團預計智能手機的廣泛應用在可見將來仍會持續。此外，這趨勢亦將刺激市場對高效網絡的要求，以及對更多數據服務選擇的需求。集團新推出的 4G 服務現時覆蓋香港大部份主要地區，目標於二〇一二年年底前，令其規模及範圍與 3G 網絡覆蓋相若。

儘管集團所處的營運環境競爭激烈，集團深信固網業務仍具進一步的增長潛力。隨著海外覆蓋持續擴展，以及與全球營運商的互連規模日益鞏固，集團的國際網絡商業務將持續增長。而隨著 4G 服務在本港廣泛推出，集團預期本地網絡商客戶對流動通訊基幹線路服務的需求將更為龐大。

此外，雲端計算及數據中心服務的需求不斷增長，亦造就極具潛力的新商業市場。憑藉旗下覆蓋廣泛及完善的光纖網絡，以及世界級的數據中心設備，集團現時處於極佳位置，為國際及本地機構提供服務。集團亦已加強與資訊科技行業巨擘的聯繫，以建立創新的方案，滿足市場的各種需要。與此同時，住宅市場的競爭亦見緩和，集團因而能夠在保持競爭力的情況下，調升多項服務計劃的收費，預計這正面的趨勢將於此營運環境下持續。

-完-

如有查詢，請聯絡：

吳美玉 / 楊若蘭

企業傳訊

電話: 2128 2839 / 2128 3108

電郵: frances.ng@hthk.com / ada.yeung@hthk.com

唐錦進

投資者關係

電話: 2128 6828

電郵: joe.tong@hthk.com

關於和記電訊香港控股有限公司

和記電訊香港控股有限公司（和記電訊香港控股；股份代號：215）是香港一家領先的綜合電訊服務營辦商。和記電訊香港控股以「3」品牌，於香港提供先進的流動通訊及Wi-Fi無線上網服務、家居固網寬頻、家居電話及IDD服務，並在澳門提供流動通訊服務。公司於2012年5月在香港推出4G服務，數據傳送速度高達100Mbps。此外，和記電訊香港控股以「和記環球電訊」品牌，為香港及全球的企業及網絡商客戶提供尖端的固網電訊方案。和記電訊香港控股為和記黃埔有限公司（股份代號：13）集團成員，透過最新的電訊技術，提供世界級電訊服務和創新產品，締造市場潮流，領導業界發展。

有關和記電訊香港控股的詳情，請瀏覽 www.hthkh.com

有關3香港服務的詳情，請瀏覽 www.three.com.hk

有關3澳門流動通訊服務的詳情，請瀏覽 www.three.com.mo

有關和記環球電訊固網服務的詳情，請瀏覽 www.hgc.com.hk