

即時發佈

2012年3月26日



## 公佈 2011 年度全年業績

### 業績摘要

- 股東應佔虧損為 0.41 億港元，每股虧損 0.017 港元。
- 本集團銷售收入為 21.55 億港元，按年增長 9.3%。
- 本集團的抗生素及非抗生素業務銷售收入按年減少 5.4% 至 11.19 億港元。
- 本集團的靜脈輸液及相關業務銷售收入按年增長 31.4% 至 10.36 億港元。
- 整體毛利為 9.14 億港元。
- 經營溢利為 0.13 億港元。
- 董事局決定派發 2011 年末期股息每股 0.02 港元。加上中期派息每股 0.02 港元，年度總派息達每股 0.04 港元。

(2012年3月26日 – 香港) 利君國際醫藥(控股)有限公司(「利君國際」或「本公司」；股份代號：2005) 及其附屬公司(「本集團」)，今天宣佈截至2011年12月31日止年度(「本年度」)之經營業績。

於本年度內，減掉需要減值的商譽2.24億港元後，本集團實現股東應佔虧損0.41億港元；毛利為9.14億港元，按年下降7.9%；銷售收入為21.55億港元，按年增長9.3%。當中，本集團的抗生素及非抗生素業務銷售收入按年下降5.4%至11.19億港元；靜脈輸液及相關業務的銷售收入為10.36億港元，較去年增長31.4%；經營溢利為0.13億港元，較去年下降96%。本集團董事局決定派發2011年末期股息每股0.02港元(2010年：每股0.02港元)，加上中期派息每股0.02港元，年度總派息達每股0.04港元。

回顧二零一一年全年業績情況，利君國際主席吳秦先生表示：「於二零一一年，集團面臨的困難比以往任何時候都多。一方面國內通貨膨脹加劇，動力能源、原輔材料漲價和人工等成本持續升高；另一方面，國家發改委大幅調低醫藥產品價格，「唯低價是取」的基本藥招標政策全國鋪開，集團的產品營銷受到很大影響，整體毛利率顯著下挫。同時二零一一年又今年增加了城建稅和教育附加稅兩項稅賦。面對這些不可抗拒的減利因素，集團努力擴大主導產品產銷規模，努力降低生產和經營成本，積極轉變管理和增長方式，努力克服政策變化和市場競爭帶來的不利影響。」

輸液產品是新基藥招標政策的重災區，集團在應對市場轉變和政策變化方面經營得力，通過強化國內市場，擴大外貿銷售，效果明顯。輸液產品結構進一步優化，年內非PVC軟袋和塑

瓶的銷售額分別比上年同期增長**49%**和**31.2%**，客戶群進一步高端化。外貿出口及加工得到繼續增長。產品已銷往**50**個國家和地區，出口貿易額達**750**萬美元，同比增長**14.3%**。

抗生素業務方面，國家發改委下調了多種抗生素價格。其中主導產品利君沙、派奇等產品價格下調幅度達**10%**至**52%**。受此影響，銷售額和利潤雙雙下降。利君沙銷售十多年來首次跌破四億元大關，派奇產品銷售也未達到預期目標。借利君沙降價之機，集團痛下決心整治利君沙市場，著力解決利君沙市場價格倒掛問題。同時大力開展二級分銷，努力實現利君沙全商業分銷，不斷強化終端網絡體系，一定程度上緩解了國家政策變化對集團經營帶來的衝擊。

本年度內，本集團進一步加強多貝斯和利喜定等重點產品的終端市場推廣，千方百計擴大普藥產品的市場份額。在市場形勢嚴峻的前提下，多貝斯全年銷售**9,260**萬港元，比上年增長**13%**。利喜定面對國家降價**23.8%**的壓力下，全年銷售**3,179**萬港元，比上年下降**10.5%**。好感感冒藥、利君鈣、維口佳、可好等OTC新品銷售**2,079**萬港元，比上年增長**42%**。全年普藥銷售**4.24**億港元，比上年增長**11%**。

新項目建設方面，年產五億瓶（袋）的現代軟包裝輸液及其配套物流項目全部完工，並於二零一二年三月正式投入生產運營。現代軟包裝輸液及其物流配套項目全部按照歐盟認證標準設計，主要生產單口管、雙口雙閥等新型軟袋輸液產品，輸液生產能力擴大一倍。

新產品開發方面，本集團取得以下突破：**1)** 石家莊四藥年內先後取得乳酸左氧氟沙星氯化鈉注射液、甘露醇注射液等四個增規產品生產批件，取得變更生產工藝和包材註冊批件十個和一項外觀設計專利；**2)** 完成頭孢丙烯片及其制備方法、頭孢地尼膠囊及其制備方法等三項發明專利申請；**3)** 西安利君製藥的「老年癡呆症治療新藥」獲得化合物發明專利授權；**4)** 十二五重大新藥項目「琥乙紅黴素結晶工藝技術改造」與國家科技部完成合同簽訂；**5)** 斷血流軟膠囊項目獲西安市科技進步三等獎；**6)** 0.25g規格地紅黴素腸溶片取得臨床試驗批件；**7)** 治療氣道炎症的「複方右旋布洛芬緩釋雙層片」和治療血管性癡呆的「1.1類新藥MeN061016-1」完成了新適應症國內發明專利申請。

展望二零一二年，吳主席表示：「儘管二零一二年本集團所面對的經營形勢將更加嚴峻，原材料、動力能源漲價和人工成本升高等減利因素將進一步加劇，本集團將進一步強化市場營銷，從各方面節約成本，降低費用支出，開發更好的新產品，做好「過冬」的準備，並為未來市場轉機打好基礎。。。以集團的雄厚基礎和諸多優勢，一定能夠戰勝前進中的困難，迎來更大的發展，最終為投資者帶來豐厚回報。」

- 完 -

### **有關利君國際醫藥（控股）有限公司**

利君國際醫藥（控股）有限公司是中國制藥行業領先製造商之一，擁有超過七十年營運歷史及知名品牌。本集團於 2005 年 12 月於香港聯合交易所上市，股份代號為 2005。本集團主要從事研究、開發、製造及向醫院及分銷商銷售廣泛類別的成藥及原料藥，包括抗生素、靜脈輸液、非抗生素成藥、原料藥及 OTC 及保健品。集團的製造廠房位於中華人民共和國河北省及陝西省，並主要向中國內地客戶進行銷售。公司為全國最大的大環內酯抗生素製造商，同時其靜脈輸液產品於高端醫院市場處領先地位。公司擁有強勁品牌優勢，如「利君沙」便為中國「馳名商標」及「十大公眾最喜愛商標」，而其於 2009 年的市場佔有率更達約 66%。集團於 2007 年 6 月成功收購中國領導大輸液生產商石家莊四藥有限公司，開展其大輸液生產業務。未來面對醫療改革所提供的更多購並機會，集團有可能持續購並，促進集團發展。

本新聞稿由皓天財經集團有限公司代表利君國際醫藥（控股）有限公司發行。

詳情垂詢：

### **皓天財經集團有限公司**

黃芝蓉 / 陳曉芝 / 徐鈺雯 / 王冰冰

電話：(852) 2851 1038

傳真：(852) 2598 1588

電郵：[lindawong@wsfg.hk](mailto:lindawong@wsfg.hk) / [gigichan@wsfg.hk](mailto:gigichan@wsfg.hk) / [jadechui@wsfg.hk](mailto:jadechui@wsfg.hk) [alicewang@wsfg.hk](mailto:alicewang@wsfg.hk)

附件：

綜合收益表

單位：港幣千元

截至十二月三十一日止年度  
二零一一年                   二零一零年

收益	<b>2,155,215</b>	1,971,657
銷售成本	<b>(1,241,525)</b>	(980,031)
毛利	<b>913,690</b>	991,626
銷售及市場推廣成本	<b>(441,342)</b>	(461,270)
一般及行政開支	<b>(466,783)</b>	(215,429)
其他收益－淨額	<b>7,581</b>	10,066
經營溢利	<b>13,146</b>	324,993
財務收入	<b>2,771</b>	4,540
財務成本	<b>(18,111)</b>	(23,852)
財務成本－淨額	<b>(15,340)</b>	(19,312)
所得稅前(虧損)/溢利	<b>(2,194)</b>	305,681
所得稅開支	<b>(39,183)</b>	(44,992)
年度(虧損)/溢利	<b>(41,377)</b>	260,689
以下人士應佔(虧損)/溢利：		
－本公司股權持有人	<b>(41,401)</b>	260,592
－少數股東權益	<b>24</b>	97
	<b>(41,377)</b>	260,689