

【新聞稿-即時發佈】

**CIMC | 中集安瑞科**

中集安瑞科公佈 2018 年年度業績

(股份代號：3899)

**中集安瑞科 2018 年股東應佔溢利增加 87.0%，三大分部業務同增長****財務摘要**

截至 2018 年 12 月 31 日止

	2018 年 人民幣千元	2017 年 人民幣千元 (重列)	變幅
收益	13,051,651	10,706,590	21.9%
經營溢利	1,098,087	743,960	47.6%
年度溢利	782,450	422,898	85.0%
股東應佔溢利	785,502	420,077	87.0%
每股盈利 – 基本	人民幣 0.403 元	人民幣 0.217 元	85.7%
每股盈利 – 攤薄	人民幣 0.398 元	人民幣 0.215 元	85.1%

(2019 年 3 月 21 日，香港訊) – 中集安瑞科控股有限公司(「中集安瑞科」或「集團」，香港股份代號：3899) 今天欣然公佈截至 2018 年 12 月 31 日止經審核之年度業績。

中集安瑞科董事長兼執行董事高翔先生表示：「集團各項業務表現特出。中國天然氣(尤其是 LNG)進口量上升，大幅帶動了對本集團的清潔能源板塊天然氣裝備及服務的需求。化工環境分部收益亦因全球化工行業活躍而錄得提升。同時，液態食品分部之收益增長，主要受惠於該行業的持續增長及成功的併購策略增長。因此，本集團 2018 收益上升 21.9%至人民幣 13,051,651,000 元(2017 年：人民幣 10,706,590,000 元)。」

**經營表現**

本公司股東應佔溢利上升 87.0%至人民幣 785,502,000 元(2017 年同期：人民幣 420,077,000 元)。每股基本盈利及每股攤薄盈利分別為人民幣 0.403 元(2017 年同期：人民幣 0.217 元)及人民幣 0.398 元(2017 年同期：每股攤薄盈利為人民幣 0.215 元)。

清潔能源分部的收益上升 21.5%至人民幣 6,027,083,000 元(2017 年：人民幣 4,958,683,000 元)。年內，主因是中國天然氣(尤其是 LNG)進口量上升，大幅帶動了對本集團的天然氣裝備及服務的需求。

其中，本集團的天然氣運輸及儲存裝備尤為受惠。另一方面，本集團的天然氣應用裝備的收益輕微下降，抵銷了儲運設備的部分收益增長。同時本集團的非天然氣相關的其他清潔能源裝備的收益也維持穩定。該分部仍為本集團最高收益的分部，佔本集團整體收益**46.2%**（2017 年：**46.3%**）。

化工環境分部收益上升**24.5%**至人民幣**3,768,279,000** 元（2017年： 人民幣**3,026,389,000**元），主要由於全球化工行業活躍令罐式集裝箱需求上升。另外，年內美元兌人民幣升值，而該分部的大部分產品以美元計價，帶動了該分部的收益增長。該分部佔本集團整體收益**28.9%**（2017 年：**28.3%**）。

液態食品分部之收益於年內增長**19.1%**至人民幣**3,198,237,000** 元（2017 年：人民幣**2,686,204,000** 元），主要受惠於該行業的持續增長及成功的併購策略增長。該分部佔本集團整體收益**24.5%**（2017 年：**25.1%**）。

## 前景

### 清潔能源分部

相較於**2017**年，中國年內沒有出現大規模的氣荒，這得益於不同企業之間聯合保供力度增大，部門之間協調性增強。年內中國首次實現**LNG**罐式集裝箱批量船載從海南運送富餘氣往山東和遼寧。此次「南氣北送」所用**130** 個**LNG**罐箱全部由中集安瑞科研發製造。供應有保障，價格相對穩定，長期看下游應用尤其是車用**LNG**裝備受益。而要實現中國天然氣的可持續發展，必須解決國內儲氣調峰能力不足的短板，加大基礎設施建設力度。中集安瑞科致力於為客戶提供「裝備+工程+金融」的儲氣調峰整體解決方案，**2018**年已看到明顯訂單增長。

未來十年是中國天然氣發展黃金週期，天然氣尤其是液化天然氣進口量仍將維持較快增長。此外，中美貿易協議於近期取得進展，預期中美天然氣、乙烷等能源貿易量會有所增長，直接利好該板塊業務。除了進口以外，國產氣尤其是非常規天然氣的產量將穩定增加，該分部結合自身裝備與工程集成能力，著重探索非常規天然氣關鍵裝備及整體解決方案帶來的商業機會。

緊跟市場趨勢，本集團清潔能源分部將繼續堅持內涵優化、產能整合、業務協同等策略，鞏固並持續拓展在天然氣儲存基礎設施、運輸設備及應用的關鍵裝備製造、工程服務和提供解決方案的綜合能力，向天然氣全產業鏈佈局，特別是水上**LNG**應用（如中小型液化氣運輸船及**LNG**船用燃料罐等）拓展。該分部同時積極發展以天然氣為主的清潔能源燃料儲運、動力燃料、城市儲氣調峰、**LNG**多式聯運等解決方案，並積極探索向其他清潔能源產業鏈的業務延伸，實現可持續的穩步發展。

### 化工環境分部

本公司是全球唯一一家具有標準液體罐箱、各種特種液體罐箱、氣體罐箱、粉末罐箱以及低溫罐箱等全系列罐式集裝箱的設計、製造和銷售能力的企業。旗下中集罐箱產品 **CIMC Tank** 已連續 **15** 年保持全球第一市場地位。

罐式集裝箱作為傳統集裝箱產品的衍生和升級，主要用於危險化學品等特殊貨品的運輸及儲存。它不易發生洩漏，可多次循環使用，使用壽命長，可適用於水陸、陸路及鐵路等多式聯運。罐箱集安全、經濟、環保及高效四大優點於一體，已在歐美市場廣泛應用多年。隨著化工行業在中國、東南亞、印度及俄羅斯等新興市場的快速發展，直接拉動對罐式集裝箱的需求量。隨著罐式集裝箱作為更安全、更經濟、更環保、更智能的綠色物流模式在全球化學物流行業的進一步推廣，預計該分部未來幾年將持續錄得穩定增長。該分部將繼續致力於提供化工物流解決方案，為客戶提供一站式服務，進一步鞏

固全球市場領先地位。同時深入開發為客戶提供罐箱後市場服務的能力，構建罐箱物聯網新模式，協助客戶加強數字化營運，提升運營效率。

在國家環保政策支持下，該分部針對中國固廢危廢治理需求，開發環保裝備製造及系統集成能力，積極探索環保治理的商業機會，未來發展可期。

### 液態食品分部

集團認為，液態食品的不銹鋼加工裝備與儲罐業務，是液態食品分部主要優勢所在。本集團該等業務的產品組合與質量，廣受果汁、啤酒、蒸餾及乳製品等市場的認可。透過「Ziemann Holvrieka」及「Briggs」等品牌，本集團具備全球領先的液態食品行業設計、製造及項目工程能力，在全球範圍具有競爭優勢。

自 Briggs 整合進本集團後，本集團在蒸餾市場的地位更加鞏固。未來計劃深入拓展蒸餾市場，聚焦客戶要求，開發 EPC 項目，發揮加工裝備及總包項目方面的優勢。繼成功拓展北美和南美市場後，Briggs 將再接再厲，致力進軍亞洲市場。

於 2019 年 3 月 5 日，該分部完成向清盤管理人購買 DME 集團的若干資產。總部位於加拿大 Charlottetown 市，是北美工藝釀酒設備設計和製造的領導者。此次購買將加強該分部在北美地區的市場影響力。

展望未來，該分部將專注在現有市場發展現有業務，推出創新產品與服務，並利用現有裝備與服務進一步開拓新興市場，不斷增長。該分部將繼續以最高水平，為客戶供應值得信賴，經濟，創新致力保持持續的產品與解決方案，幫助客戶推行效率超卓、效益顯著的可持續生產運營，實現最高質量與安全標準。

高翔董事長總結說：「中集安瑞科亮麗的成績得來不易，在此，感謝股東、客戶、供應商及業務夥伴一直以來的信任和支持。我們相信 2019 年本公司在清潔能源、化工環境和液態食品領域會有許多成長機會，但 2019 年也將是充滿挑戰的一年。本集團在 2018 年通過特別股東大會特別授權後，發行了公司歷史上第一次限制性股票激勵計劃，極大地團結了核心骨幹隊伍，相信可以有效激勵我們的隊伍，把握市場機遇、創造佳績。」

### 關於中集安瑞科控股有限公司

中集安瑞科立足清潔能源、化工環境、液態食品行業，為客戶提供運輸、儲存、加工的關鍵裝備、工程服務及系統解決方案，其營銷網絡覆蓋全球。經過近十年的穩健發展和積澱，中集安瑞科現已成為業內具有領先地位的集成業務服務商與關鍵設備製造商：ISO 液體罐箱產銷量、高壓運輸車產銷量居世界前列；低溫運輸車及低溫儲罐市場佔有率國內領先，LNG 接收站大型儲罐、LNG 加氣站模塊化產品及 CNG 加氣站在國內市場佔有率均排名前三。如欲獲得更多資料，請瀏覽 <http://www.enricgroup.com/>。

如有查詢，請聯絡達博思傳訊顧問有限公司

傅寶琳 (Pauline Fu) 電話：(852) 3752 2674 電郵 E-mail：[pfu@lbs-comm.com](mailto:pfu@lbs-comm.com)  
駱梓浩 (Kevin Lok) 電話：(852) 3752 2674 電郵 E-mail：[kllok@lbs-comm.com](mailto:kllok@lbs-comm.com)