



億和公佈二零一七中期業績

新威海工業園帶來巨大的增長潛力
通過生產效率的提升令純利增加**227.8%**至港幣**75,389,000**元

摘要

- 集團獲得三星複印機方案的邀請，在山東省威海市興建新工業園，以服務三星複印機方案於被惠普收購後在當地大幅增長的生產需求。新威海工業園能為集團帶來巨大的增長潛力
- 剛完成興建的越南工業園在期內逐步增產，進展順利
- 汽車業務獲重大發展，並正在墨西哥興建新的汽車工業園
- 積極推進各種成本控制措施和生產自動化，使利潤率大幅提高
- 毛利率上升至 **27.2%** (二零一六年上半年：**24.5%**)
- 純利大幅回升，增加**227.8%**至港幣**75,389,000**元
- 中期股息為每股**1.27**港仙，派息比率自**2005**年起維持於純利約**30%**
- 淨負債對股本比率處於低水平，僅為**0.5%**
- 期內回購**69,332,000**股股份，為集團所有現有股東提高每股收益及淨資產價值

(香港，二零一七年八月二十八日) 億和精密工業控股有限公司（「億和」或「集團」；股份編號：838），宣佈截至二零一七年六月三十日止六個月之中期業績。

興建新威海工業園將為集團帶來巨大的增長潛力

於二零一六年九月，三星電子辦公室自動化設備部門（「三星複印機方案」）被惠普（「惠普」）所收購。其後，三星複印機方案將其辦公室自動化設備產品之生產從蘇州遷走，並集中至其位於山東省威海市的生產設施。由於三星複印機方案自二零一二年起一直為集團蘇州工業園的其中一個客戶，故三星複印機方案的遷走，導致集團於期內的銷售額有所減少。

然而，集團已接獲三星複印機方案的通知，其威海生產設施之產量在被惠普收購後大幅增長。由於集團以往在蘇州服務三星複印機方案時的卓越表現，三星複印機方案遂邀請集團於威海建立新的工業園，以服務其於當地大幅增加之生產需求。由於三星複印機方案在威海的生產需求大幅增長，集團相信未來威海工業園竣工後，其潛在的銷售額將遠遠超越集團蘇州工業園以往在蘇州從三星複印機方案所獲得的銷售額。

按照目前的規劃，新的威海工業園將佔地 **380,000** 平方米，第一期建築面積將為 **70,000** 平方米，預計將於二零一九年下半年竣工。此外，鑒於三星複印機方案在威海的生產需求增長迫在眉睫，集團將於新威海工業園竣工前，在威海租用臨時廠房為該客戶服務。

剛落成的越南工業園逐步增產，進展順利

期內，集團於二零一六年底竣工的越南工業園逐步增產，進展順利。越南工業園是因應部份主要的辦公室自動化設備行業客戶的邀請而興建的。這些客戶早已在越南設有組裝工廠，但集團在過往一直未能服務他們在越南的組裝工廠，這主要是由於集團以往僅在中國擁有生產設施，但這些客戶均採用即時化生產管理系統（just-in-time production system），並要求供應商位於他們的組裝工廠的周邊所致。通過在越南興建新的工業園，集團得以進入客戶在越南的供應鏈，從而擴大在辦公室自動化設備行業中的可服務市場。期內，新的越南工業園大部份營業額來自辦公室自動化設備行業的客戶，但由於越南也是全球知名的高端消費類電子產品的生產中心，因此越南工業園亦能夠在其後將其業務拓展至包括高端消費類電子產品等的其他行業。

汽車業務取得重大進展

期內，集團的汽車業務繼續獲得重大發展。由於集團在中國汽車行業的優秀往績，因此集團獲得其中一名現有的汽車客戶之邀請在墨西哥設立新工業園，以服務他們在當地的廠房。墨西哥新工業園將在墨西哥聖路易斯波托西州興建，許多著名汽車製造商及跨國一級供應商如寶馬（BMW）、大眾（Volkswagen）、奧迪（Audi）、菲亞特克萊斯勒（Fiat-Chrysler）及佛吉亞（Faurecia）均在當地或鄰近州份設有生產基地。新墨西哥工業園將佔地約 83,000 平方米，並分階段興建。第一期的規劃建築面積約 16,000 平方米，並預計於二零一八年底竣工。由於墨西哥是全球汽車的生產中心之一，對優質汽車模具及零部件的需求殷切，因此倘若集團的產能不足以應付當地的龐大需求，集團亦可額外增加產能。

在中國，集團繼續加強與主要汽車客戶的業務夥伴關係，並再次獲得國內一個著名汽車製造商頒發「優秀供應商」獎項，這是集團五年前成為他們的供應商後，連續第五年獲得他們頒發此獎項。這不但可加強雙方的業務夥伴關係，更為集團提供了重要的履歷，協助集團在汽車行業爭取其他新訂單。因此，集團於截至二零一七年六月三十日止六個月來自汽車行業的營業額繼續上升。

中國高科技企業的冒起為集團帶來新的業務機會

近年，中國政府積極採取措施，將中國從一個低成本的加工地區，轉型成為一個更著重創意、產品質素及效率的高端製造中心，而近年中國本地的高科技公司亦陸續冒起。由於產品質素和工程能力對高科技產品來說至關重要，因此集團能够在智能裝備以及高端消費類電子產品市場中獲得龐大的新商機。

優化資源和控制成本，並獲得顯著成績

自從二零一六年以來，集團實施各種成本控制措施和精簡人員，以應付國內不斷上升的工資水平及提升效率。集團仔細檢討各部門的職能，並重新分配行政責任以優化表現，同時在生產線上引進創新的自動化方案及自動化設備。此等努力在截至二零一七年六月三十日止六個月初見成效。期內，越南新工業園開始逐步增產，但集團的僱員總數仍然由二零一六年十二月三十一日的 7,855 名，減少至二零一七年六月三十日的 7,736 名。員工及多項經營成本減少，令集團於期內的利潤率大幅提升。

致力保持穩健的財務狀況

期內，集團繼續致力維持穩健的財務狀況，並採取措施精簡營運資金需求，因此集團的現金循環日數¹ 從截至二零一六年十二月三十一日止年度的 36 日減少至截至二零一七年六月三十日止六個月的 33 日。於二零一七年六月三十日，集團的淨負債對股本比率處於低水平，僅為 0.5%。由於客戶為了確保其供應鏈的穩定性，供應商的財政狀況已成為挑選供應商的重要準則之一，因此集團穩健的財政狀況，對於希望尋找生產夥伴的現有及目標客戶而言極具吸引力。此外，為提高集團所有現有股東的每股收益及淨資產價值，集團於截至二零一七年六月三十日止六個月從市場回購 69,332,000 股股份。

期內，因上述三星複印機方案生產遷移的關係，集團的營業額減少 4.1%至港幣 1,516,472,000 元，但由於集團自二零一六年起一直實施各種成本控制措施，使員工及其他生產成本降低，加上集團部份生產設備已完成折舊，導致折舊費用減少，毛利率上升至 27.2%。期內集團多項其他經營成本亦因為實施了成本控制措施而下降。此外，於二零一六年上半年，集團的利潤率較低，加上部份附屬公司產生虧損，而有關虧損不能用於抵扣其他錄得盈利的附屬公司之應課稅利潤，導致二零一六年上半年集團的整體實際稅率較高。隨著利潤率於截至二零一七年六月三十日止六個月期間上升，該情況已出現轉變，使得集團的實際稅率下降。因此，集團截至二零一七年六月三十日止六個月的純利大幅回升，上升 227.8%至港幣 75,389,000 元。

億和控股主席張傑先生表示：「二零一七年上半年的業績再次充份證明集團擁有足以克服困難的卓越管理能力。儘管集團的營業額因三星複印機方案的生產遷移而短暫下跌，但我們仍能通過嚴謹的成本控制以及其他的管理措施推動利潤大幅回升。期內，我們汽車業務的基礎更趨穩固，收入持續錄得增長。同時，我們積極發掘新業務機會以加快發展，集團進軍越南及墨西哥市場不但能加強我們與主要客戶的業務夥伴關係，更令集團能夠從新的海外市場中獲取額外的收入來源。鑒於集團過往為三星複印機方案提供服務時的卓越表現，三星複印機方案遂邀請集團建立新的威海工業園。由於被惠普收購後，三星複印機方案在威海的生產需求大幅增長，我們預期集團的新威海工業園的潛在銷售額將遠高於以往從三星複印機方案所獲得的銷售額。以上種種奠定了集團業務重大增長的基礎，因此我們對未來強勁的業務表現充滿信心。」

~ 完 ~

有關億和精密工業控股有限公司

億和是垂直整合的精密金屬和塑膠模具及零部件製造服務供應商。集團現有的主要服務包括(i)設計及製造精密金屬沖壓和塑膠注塑模具；(ii)使用為客戶獨特設計的精密金屬沖壓和塑膠注塑模具來製造精密金屬沖壓和塑膠注塑零部件；(iii)金屬零部件之車床加工；及(iv)利用自動化方式，如激光焊接技術等，將集團製造之精密金屬與塑膠零部件組裝成半製成品。

集團之業務模式獨特，有別於一般 OEM 或 ODM。集團的品牌客戶在其產品開發階段一般要求集團與他們一起研發模具，而相關之模具在製成後，大部份寄存在集團之廠房，以用作日後大量製造零部件及半製成品。由於製造精密及具高準確度的模具需要投入大量技術及工程能力，因此大幅提升了集團產品的議價能力。目前，集團業務涵蓋辦公室自動化設備、汽車、智能裝備以及

¹ 現金循環日數按存貨週轉日數與應收賬款週轉日數之總和減應付賬款週轉日數計算

高端電子消費品市場。

集團現時於中國和越南擁有八個工業園，分別位於深圳、蘇州、中山、重慶、武漢和海防。集團亦正於山東省威海市和墨西哥聖路易斯波托西州興建新工業園，分別為辦公室自動化設備和汽車市場服務。有關詳情，請瀏覽 <http://www.eva-group.com>。

新聞垂詢：

億和精密工業控股有限公司

黃海曙 +852 2620 6488
傳真: +852 2191 9978

電郵: franciswong@eva-group.com

縱橫財經公關顧問有限公司

龍肇怡 +852 2864 4867
陳凱兒 +852 2114 4990
傳真: +852 2527 1196

電郵: cindy.lung@sprg.com.hk

電郵: kylie.chan@sprg.com.hk