



## 億和公佈獲得未來四年總額高達港幣 36 億元的大額訂單

(香港，2010年5月10日) - 億和精密工業控股有限公司（「億和」或「集團」；股份編號：838）欣然公佈，已與集團其中一名日本客戶達成共識，該客戶將於未來四年期間就辦公室自動化產品給予集團總額約達港幣 36 億元的大額訂單。

經過一年多的研發和考察，集團為該客戶研發的一款全新辦公室自動化產品已通過其各項測試，並達到該客戶就產品而設的各項技術指標及產品細則。該客戶為一家全球知名的辦公室自動化設備品牌。

該客戶同意於未來四年期間就該款辦公室自動化產品(包括模具、金屬及塑膠零部件等產品)給予集團總額約達港幣36億元的大額訂單，預期於2010年5月起開始交貨。

**億和集團主席張傑先生說：**「我們很高興我們的客戶對集團新開發的產品感到滿意並訂下大額訂單。是次客戶是一家全球知名的辦公室自動化設備品牌及日經平均指數成份股公司。辦公室自動化設備一般需要極高的精密度及絕對準確的尺寸以防止卡紙與扭曲圖像的情況出現。由於日本品牌對於質量的要求嚴格，因此直到目前為止，日本品牌仍然壟斷了辦公室自動化設備的市場。此次日本著名品牌訂下規模空前的採購訂單，足以證明我們產品卓越的質量標準，以及我們在這個行業的領導地位。」

「於 2009 年末，辦公室自動化設備市場之規模估計超過港幣 1,190 億元。然而，這個市場目前存在眾多日本供應商，而每一間的規模都相對較小和只生產單一產品。相反，集團提供覆蓋模具研發、高精密零部件製造、以及半製成品組裝的垂直整合一站式服務，大大減低目前由於將模具生產、零部件製造以及產品裝配外判給不同供應商所產生的額外物流成本及生產時間。」

「我們獨特的業務模式，以及可媲美日本和德國高精密及高準確模具製造商的生產技術，令我們有別於國內一般低技術的OEM企業，並擁有更高的議價能力。憑藉集團的技術優勢，我們將繼續努力深化與該客戶的業務關係，並從其他日本品牌及國際商業巨頭中獲取類似規模的訂單。」

**張傑先生總結：**「中國正逐漸由出口主導經濟轉為邁向內需主導經濟。加上國內中產人士的數目急速上升，中國消費者不但追求更多的消費品，而且對品質的要求也越來越高。憑藉集團多年來服務以質量嚴謹見稱的日本品牌客戶之履歷，集團已準備就緒，把握迅速增長的中國消費市場所帶來的商機。在這方面，集團已取得重大進展，並開拓了包括與消費電子產品、汽車及醫療設備有關的新產品。」

## 有關億和精密工業控股有限公司

億和是一間垂直一站式生產服務供應商。集團現有的主要服務包括 (i)設計及製造精密金屬沖壓和塑膠注塑模具；(ii)使用為客戶獨特設計的精密金屬沖壓和塑膠注塑模具來製造精密金屬沖壓和塑膠注塑零部件；(iii)金屬零部件之車床加工，譬如鉚釘及軸；及(iv)將本集團製造之精密金屬與塑膠零部件組裝成半製成品。

本集團之業務模式獨得，有別於一般 OEM 或 ODM。本集團的品牌客戶一般要求本集團與他們一起研發模具，而相關之模具在製成後，大部分寄存在集團之廠房，以用作日後大量製造零部件及半製成產品。由於製造精密及具高準確度模具需要投入大量技術及高端科技，這大幅提升本集團之議價能力。

本集團已積極把產品組合，由過往只主攻辦公室自動化設備(主要為出口)，擴大到一系列面向中國市場的消費品。除了辦公室自動化設備市場外，本集團致力開拓中國消費品市場，並已取得良好進展，已開發之中國市場包括電子消費品及家電、汽車及醫療設備。有關詳情，請瀏覽 <http://www.eva-group.com>。

### 新聞垂詢：

#### **億和精密工業控股有限公司**

Francis Wong +852 2620 6488

電郵: franciswong@eva-group.com

傳真: +852 2191 9978

#### **縱橫財經公關顧問有限公司**

龍肇怡 +852 2864 4867 / 9282 4640

電郵: cindy.lung@sprg.com.hk

張菀菁 +852 2864 4817 / 9288 3940

電郵: tiffany.cheung@sprg.com.hk

傳真: +852 2804 2789 / 2527 1196