



José Manuel dos Santos

主席

主席報告書

二零零零年財政年度對愛達利來說為富巨大挑戰的一個年度。踏入千禧年，本集團成功在香港創業板（「創業板」）上市，使本集團成為首家在創業板上市的澳門公司。

我們欣然宣佈，連本年度在內，愛達利已連續五個年度錄得盈利，本年度盈利總額達七千八百二十萬港元。雖然中國郵電部與中國信息產業部於一九九九年所進行的重組分別影響本公司於首個季度的營業額，但在努力下營業額能夠自農曆新年起急起直追。本財政年度的營業額達四億八千二百三十萬港元，第四季度錄得的收益為壹億五千八百七十萬港元。於二零零零年九月二十六日，手頭訂單總值逾壹億四千六百七十萬港元。

“董事會建議派付截至二零零零年六月三十日止財政年度的末期股息每股壹點五港仙”



網絡業務

本公司核心網絡業務維持於高市場需求的範圍。能持續成為中國電訊運營商在興建及提升他們的數據網絡基建時所選擇的網絡解決方案供應商，我們對此感到榮幸。本財政年度的主要項目計有獲河南省郵電管理局授予價值六千九百萬港元的合約，為河南省興建綜合寬頻接入數據網絡及獲廣東省郵電管理局授予總值九千一百萬港元的合約，擴展他們的窄頻及寬頻網絡。

互聯網仍然為具高迅擴展潛力的行業。憑藉我們穩固的客戶基礎及網絡專長，我們已成為Juniper在中國的IP路由器的代理。藉這些表現優良的IP路由器及Juniper提供的技術支援，愛達利現時不但具有爭奪興建窄頻與寬頻數據網絡基建項目的能力，也具有爭奪興建IP數據網絡基建項目的能力。



Alcatel 收購 Newbridge Networks 是市場整固的一部分。我們利用這機會將本公司代理的產品系列與Alcatel的產品相互補足。Alcatel是業內的技爭領先者。因此，我們已代理有助提升本公司現有電訊營運商客戶的網絡表現的 Alcatel 產品。此外，為使本公司備有興建無線數據基建的能力，我們已代理 Alcatel 的無線寬頻通訊及最後一公里接入產品，以打入新電信營運商及其他縱向市場。

新行業範圍

我們將不會因目前為止所達到的目標而自滿，反而會繼續尋找新機會。因此，我們已多元化發展至電子商貿及無線通訊，兩者均以指數率增長。收購 Vodatel Crossland 為 Vodatel 帶來一個佔有迅速發展的電子商貿行業的機會，以協助正重新策劃轉型至網上運作的各公司。儘管具有潛力的市場比比皆是，我們將首先在本公司總辦事處澳門及我們熟悉的中國市場推廣本公司的新經濟貿易平台 (New Economy Trading Platform)。

我們透過在LG TOPS的資本參與，踏出無線通訊行業發展的第一步，以在中國從事碼分多址技術(CDMA)業務。我們在LG TOPS的投資使愛達利能夠開展在中國的無線通訊及相關流動電子商貿市場——一個帶領技術及知識革新的市場。

中國加入世貿

中國即將加入世貿必定會為許多公司帶來黃金機會。對網絡解決方案供應商，如愛達利來說，我們認為我們是外國電訊及網絡投資者在這潛力優厚市場上建立穩固基礎的有效渠道。因此，為進一步進佔被外國投資者選為合作夥伴的有利位置，我們將繼續擴展及加強我們在中國的網絡渠道；市場知識及專業知識連同精銳的技術支援隊伍進一步加強我們的競爭優勢。

未來前景

由新科技引發新的市場需求而新的市場需求又引發新科技，所以科技是永無止境的。我們對身處於這不斷變更的發展感到興奮。由於新機會比比皆是，我們將致力發展符合愛達利整體策略方針的業務機會。我們的任務是為股東建立投資價值，因此，本公司將繼續透過為現有與新客戶引入領先的增值服務集中發展核心網絡業務，及透過收購、合營企業與合作爭取新的市場機會。

最後，本人謹此向本公司的寶貴客戶及忠誠的愛達利員工對本集團所作出的貢獻及不斷支持道謝。有賴你們的支持下，愛達利將繼續取得成功及本公司的傳奇將會繼續延續。

主席

José Manuel dos Santos

二零零零年九月二十六日